Константин Булгаков



Интернет-маркетолог | B2B-специалист

- Telegram: @bulgakovka
- E-mail: info@konstantinbulgakov.com

Обо мне

Более 10 лет работаю с B2B-продуктами. Специализируюсь на продвижение решений и услуг для бизнеса на сложных рынках. Ищу проекты и задачи, где смогу применить свои навыки для роста бизнеса.

Профессиональный опыт

WiseAdvice Consulting Group (7 лет и 6 месяцев)

WiseAdvice-IT | Автоматизация бизнеса на базе 1С
Ведущий интернет-маркетолог | 2021 — н.в.

Отвечаю за два направления в компании: привлечение проектных лидов, а также за развитие HR-бренда компании. Веду платные каналы трафика, настраиваю веб-аналитику, слежу за работоспособностью сайтов компании и взаимодействию с командой разработки.

Ключевые достижение:

- 2-е место по посещаемости среди сайтов 1С:Франчайзи в РФ и СНГ.
- **Редизайн сайта**: Управлял проектом от ТЗ до приемки, что привело к росту конверсии в заявку на 26,9% и увеличению органического SEO трафика на 17%.
- **Развитие HR-направления**: Запустил и развивал направление по привлечению талантов. За 3 года получил через карьерный сайт более 660 откликов на вакансии.
- **Организация мероприятий**: Провел более 20 онлайн-мероприятий. Крупнейшее в сегменте 1С событие собрало 1500+ участников в эфире и 3300+ регистраций.
- **Веб-аналитика**: Участвовал во внедрении сквозной аналитики на Google Looker Studio для HR и клиентского маркетинга.
- **Повышение конверсии**: Повысил конверсию регионального трафика на сайте на 37,5%.
- **Вклад в бизнес**: Компания достигла выручки в 1 млрд ₽, а в 2024 году и **была приобретена лидером рынка — фирмой «Первый Бит».**

Стек: Яндекс Директ, Google Ads, Telegram Ads, VK Ads, Яндекс Метрика, Google Analytics, Яндекс Тег Менеджер, Google Tag Manager, Tilda, Roistat, CMS 1С-Битрикс,

ChatGPT, Deepseek, Cursor, OpenCode, SQL, Google BigQuery, Google Looker Studio, API Яндекс Директ, API Яндекс Метрика.

«Юрайт» | IT-решения для юридических фирм и департаментов
Интернет-маркетолог | 2019 — 2021 (входит в WiseAdvice Consulting Group)

Отвечал за пересборку сайта и перезапуск платных каналов лидогенерации. Настроил регулярных процесс подготовки кейсов и статей в рамках контент-маркетинга.

Ключевые достижение:

- Участвовал в перезапуске сайта и маркетинга компании.
- Привлек **более 6600 заявок** через каналы интернет-маркетинга, конверсия в продажу составила **4,7%**.
- Выручка компании в год достигла $1 млн. ROI составил **1 938 %**.
- Провел **7 онлайн-мероприятий** для топ-менеджеров юридического рынка.

Клиенты: крупнейшие компании России и юрфирмы из «Право 300» и РБК 500.

Стек: Яндекс Директ, Google Ads, Яндекс Метрика, Google Analytics, Google Tag Manager, Tilda, Roistat.

Alfa Business Group | Логистика
Маркетолог-аналитик | 2015 — 2019 (3 года 7 месяцев)

Выстроил процесс интернет-маркетинга «с нуля»: были созданы сайты компании по направлениям, запустил платные каналы трафика, внедрил на регулярной основе подготовку новостей и статей, внедрил систему сквозной аналитики (Roistat + Битрикс24).

- Достиг **ROI 124%** (Google Ads) и **82%** (Яндекс.Директ) при **CPA 385 рублей**.
- Повысил конверсию лендингов с 1% до **10-12%** за счет A/B-тестирования.
- **Внедрил сквозную аналитику** (Roistat + Bitrix24), что повысило эффективность рекламного бюджета на 25%.
- Создал дашборды в Google Data Studio, **сократив время на отчетность на 80%**.
- Участвовал в разработке IT-продукта — от ТЗ и прототипа до управления командой. Результат: готовый к венчурному финансированию проект.

Студия Интернет-решений ELITES
SEO-оптимизатор | 2014 — 2015 (1 год)

Продвижение 8-10 веб-проектов одновременно в высококонкурентных тематиках: недвижимость, автомобили, туристические услуги, услуги населению, бытовые товары и техника, фото-услуги и т.д.

- Контроль позиций сайта и мероприятия по улучшению позиций. Написание собственных текстов для улучшения поисковой видимости отдельных разделов

/ контроль работы исполнителей (копирайтеров, верстальщиков, программистов, дизайнеров).
- Всесторонний аудит сайта, анализ аналогичной конкурентной среды, отслеживание изменений.
- Контроль и наращивание объема качественной ссылочной массы, социальные упоминания (статьи, блоги, социальные сети и пр.) продукта и услуг продвигаемой компании.

Достижения:
- Одновременное введение 8-10 проектов, поддержание их позиций в ТОПе;
- Удерживал позиции в ТОП-10 по коммерческим запросам в Москве.
- Управлял ежемесячным ссылочным бюджетом 300 000+ руб.

Стек: Xenu, Screaming Frog SEO, Ahrefs, Miralinks, SAPE, Majestic, Text.ru, SEOLib, Excel, Яндекс Метрика, Google Analytics.

Курсы и сертификации

— Интернет-маркетинг и аналитика для руководителей.
— Менеджер интернет-проекта: эффективное управление интернет-бизнесом.
— Курс по основам Google Tag Manager.
— Google Analytics Individual Qualification.
— Расширенный курс по Google Analytics.
— Расширенный курс по Яндекс Метрике (API Yandex Metrika, Yandex Cloud, ClickHouse, DataLens).
— Курс по работе с n8n для задач отдела маркетинга.

Дополнительная информация

- **Личный блог**: Автор популярного блога об интернет-маркетинге и аналитике с аудиторией 1 млн визитов в год — пишу статьи, разрабатываю бесплатные утилиты и сервисы для работы маркетологов и диджитал-специалистов.
- **Техническая экспертиза**: Глубокое понимание веб-технологий, опыт работы с CRM, CMS, системами аналитики, систем автоматизации на базе ИИ.
- **Проактивность и обучение**: Автономен, инициативен, постоянно изучаю новые инструменты (например, стек облачных сервисов Яндекса — Yandex Cloud, ClickHouse, DataLens, а также инструменты автоматизации — n8n, ИИ-агенты).
- **Люблю работать руками**: мою функциональную матрицу можно отдельно изучить здесь.
- **Участвовал во многих проектах WiseAdvice Consulting Group**: верстал сайты ГК, внедрял контент-маркетинг и запустил платные каналы трафика.
- **Посещаю отраслевые мероприятия**: https://yadi.sk/i/Rbmu2UfcVhE35A
- **Автоматизирую бизнес-процессы** и снижаю регулярные расходы отдела маркетинга с помощью инструментов ИИ.